

Kiss Zsolt – COMPOFFICE - R KFT

# VILÁG AZ OEM UTÁN



# Cégünkről

- 1996 óta piacon, kezdetekben szoftver készítés, rendszergazdai feladatok, 1 fő alkalmazott
- Ma 11-16 fő alkalmazott
- Soha nem létezett nálunk a hagyományos bolti kiskereskedelem, egyedi rendelések, oem szoftverek
- Az értékesítés alternatív lehetőségeinek keresése, szoftverlegalizáció
- Hosszú távú bérleti konstrukciók kidolgozása

# Az SPLA előtt...

- A hagyományos licenszelés OEM, OVS drága és rugalmatlan, alapvető szemléletbeli problémák
- Nem illeszkedik a megrendelői igényekhez, azaz csak a kezdeti megrendelői igényekhez illeszkedik, vagy
- Rákényszeríti a vevőt olyan eszközök megvételére és források lekötésére, amely nem minden esetben szükséges
- Megoldatlan bérleti lehetőség
- Nehéz beruházással kapcsolatos döntési helyzetek

# S lőn az SPLA... (Kliens előny)

- Teljes mértékben a felhasználói igények szerinti szoftverhasználat lehetősége
- Legalizációs hajlam növekedése
- Tervezhető költségek, hatékonyság növelése
- Beruházási kockázat jelentős csökkenése
- A vevő nem érzi, hogy ráerőltettek olyan dolgokat, amelyre nincs is szüksége
- Bátrabb szoftver használat (xp, office2003 kikoptatása)

# S lőn az SPLA... (Dealer előny)

- Nagyobb mozgástér a szoftver értékesítésben
- Nagyobb tér a hardver értékesítésben, tartós bérleti és lízing konstrukciók területén
- Hosting szolgáltatások alacsony induló költségen történő lehetőségeinek megnyílása ezáltal erősíthető a szolgáltatási oldal
- Önképzés, ismerkedés az új termékekkel

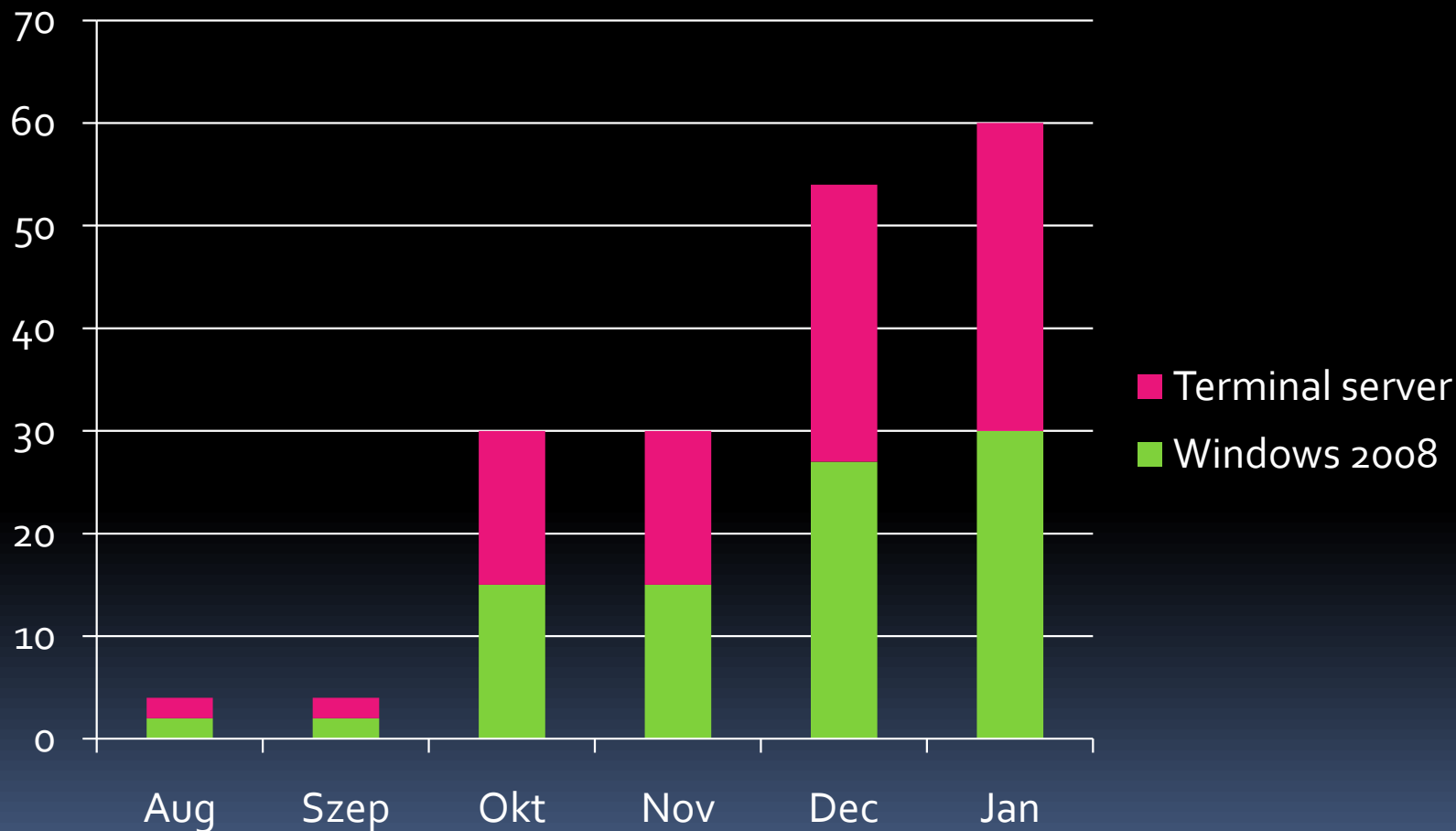
# S lőn az SPLA... (Microsoft előny)

- Óriási lépés az értékesítési módszerek fejlődésében, emberibb konstrukciók
- Azóta kisebb, hazai cégek is átveszik ezt a modelt, bár már nyomokban létezett korábban is
- Eddig megoldatlan volt a szolgáltatói verzió
- A potenciális vevők szemében szelidül a „szoftveróriás” képe

# Esettanulmány 1

- Mobiltelefon boltok könyvelésére szakosodott könyvelőiroda
- Folyamatosan változó boltzámmal
- Hostolt könyvelés és számlázás megvalósítása (Progen, Nagy Machinátor)
- Havonta bejelentkezett userok után történő fizetés
- Windows 2008 std, és terminal server CAL

# Esettanulmány 1



# Esettanulmány 2

- Hosting cég
- Exchange szolgáltatás elindításának tervezése
- Egyenlőre árzási kérdések



Köszönöm a figyelemet!